



Партнерство Профессионалов

Фабрика продуктов в эру цифровизации.

Готовое пособие организации конвейера от А до Я по созданию страховых продуктов. От методологии и ресурсов до непосредственного запуска и развития онлайн-продаж страховых продуктов.

Решения для автоматизации страховой
компании и цифровых продаж



Партнерство Профессионалов

Более 5-и лет на рынке, как команда профессионалов.

С большим практическим опытом работы в своих областях. Мы предлагаем вам профессиональное консультирование в разных областях управленческого консалтинга: оптимизация расходов, организационное развитие, финансы, юридические услуги, управление рисками, управление ресурсами, построение бизнес планов – основные направления, необходимые для становления и уверенного развития Вашего бизнеса.

В том числе ведем проекты по автоматизации и цифровизации финансовых институтов в первую очередь банков и страховых компаний.





Договор или Продукт

Что мы продаем?

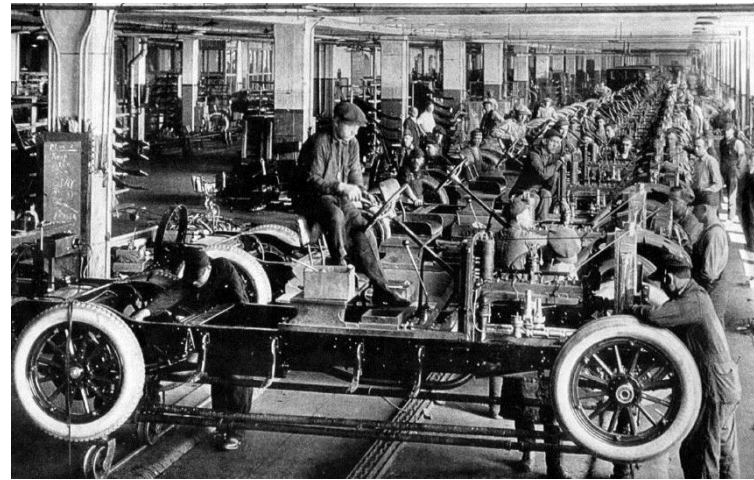
Такие же высокотехнологичные продукты как и все остальные.

Правила страхования
Договор



Пароконная бричка ручной сборки 1903 г.
В личное пользование доступна только
знати и богатым торговцам

Автоматизация



Сборочный конвейер на заводе Генри Форда

Страховой продукт



Ford Model T 1908 г. Доступный для
большинства личный транспорт



Возможности цифровых продуктов

ВОЗМОЖНО ТОЛЬКО С ЦИФРОВЫМИ ПРОДУКТАМИ

- API
- Создание семейств страховых продуктов с возможностью настройки отдельных (индивидуальных) условий для конкретного агента/партнера
- Продажа страховых продуктов на безбумажной основе (полис с одной подписью + автоматизированная отправка на электронный адрес страхователя)
- Безандеррайтинговые условия/ андеррайтинговые на условиях - настройка согласования условий в информационной системе
- Страховые продукты адаптированы к он-лайн продажам (сайт, партнеры...)
- Автоматизированная динамическая форма договора страхования в зависимости от выбранных условий страхования
- Продажа любого продукта как опция к любому продукту
- Возможность применения промокодов

Страхование по правилам страхования

- Необходимость ручного контроля первичной документации **Сплошная обработка**
- Загрузки объектов страхования и формирование печатной формы списка в информационной системе
- Оплата on-line по средствам отправки клиенту ссылки на оплату или QR кода на оплату

Необходимо настраивать каждый раз индивидуально. Возможен универсальные загрузчик для генеральных договоров. Обычно объекты или застрахованных не грузят в систему



Продуктовый конвейер

Жизненный цикл создания продукта



Предварительное обсуждение по Проекту с привлечением профильных подразделений
Итог: целесообразность создания продукта.

Разработка и согласование условий, страховой документации; Определение порядка взаимодействия в рамках проекта. Внесение корректировок в бюджет, при необходимости Формирование ТЗ, автоматизация, тестирование

Запуск продаж

Новый цикл продаж



Типовой Договор страхования

Типизации подлежат такие разделы, как:

1 Преамбула:

- 1.1. Полис на основании устного заявления
- 1.2. Полис на основании письменного заявления

2 «Страховщик»

3 «Страхователь и выгодоприобретатель»

- 3.1. Для Физических лиц:
 - 3.1.1. Для полиса с минимальной информацией (достаточно контактных данных)
 - 3.1.2. Для полиса с оптимальной информацией (необходим паспорт, прописка,...)

4 «Условия страхования»

- Объект страхования, Страховые случаи (страховые риски), Страховая премия, Территория страхования, Время действия страховой защиты. Для:
- 4.1. ЛИЧНОЕ страхование
 - 4.1.1. Индивидуальный страховой полис
 - 4.1.2. Групповой страховой полис
 - 4.2. Страхование ИМУЩЕСТВА

5 «Срок страхования и порядок уплаты страховой премии» в зависимости от

- 5.1. Единовременная оплата страховой премии до начала действия полиса (в том числе для он-лайн продаж)
- 5.2. Отсрочка оплаты (оплата в указанный срок единовременно, страхование действует при условии уплаты в установленный срок)
- 5.3. Рассрочка оплаты страховой премии

6 «Особые условия»

- 6.1. Только факсимильная подпись Страховщика
- 6.2. Факсимильная подпись Страховщика и подпись Страхователя

7 «Приложения»

8 «Подписанты»

- 8.1. Подпись только Страховщика
- 8.2. Подписи с обеих сторон
 - 8.2.1. В случае Страхователя - Физического лица
 - 8.2.2. В случае Страхователя — Юридического лица/ИП



Реализация в автоматизированной системе



Автоматизация – осуществляется на основании ТЗ

При автоматизации предусматривается настройка Страхового Продукта в автоматизированной системе уполномоченными пользователями, под конкретные запросы (каналы продаж) по условиям в рамках семейства.



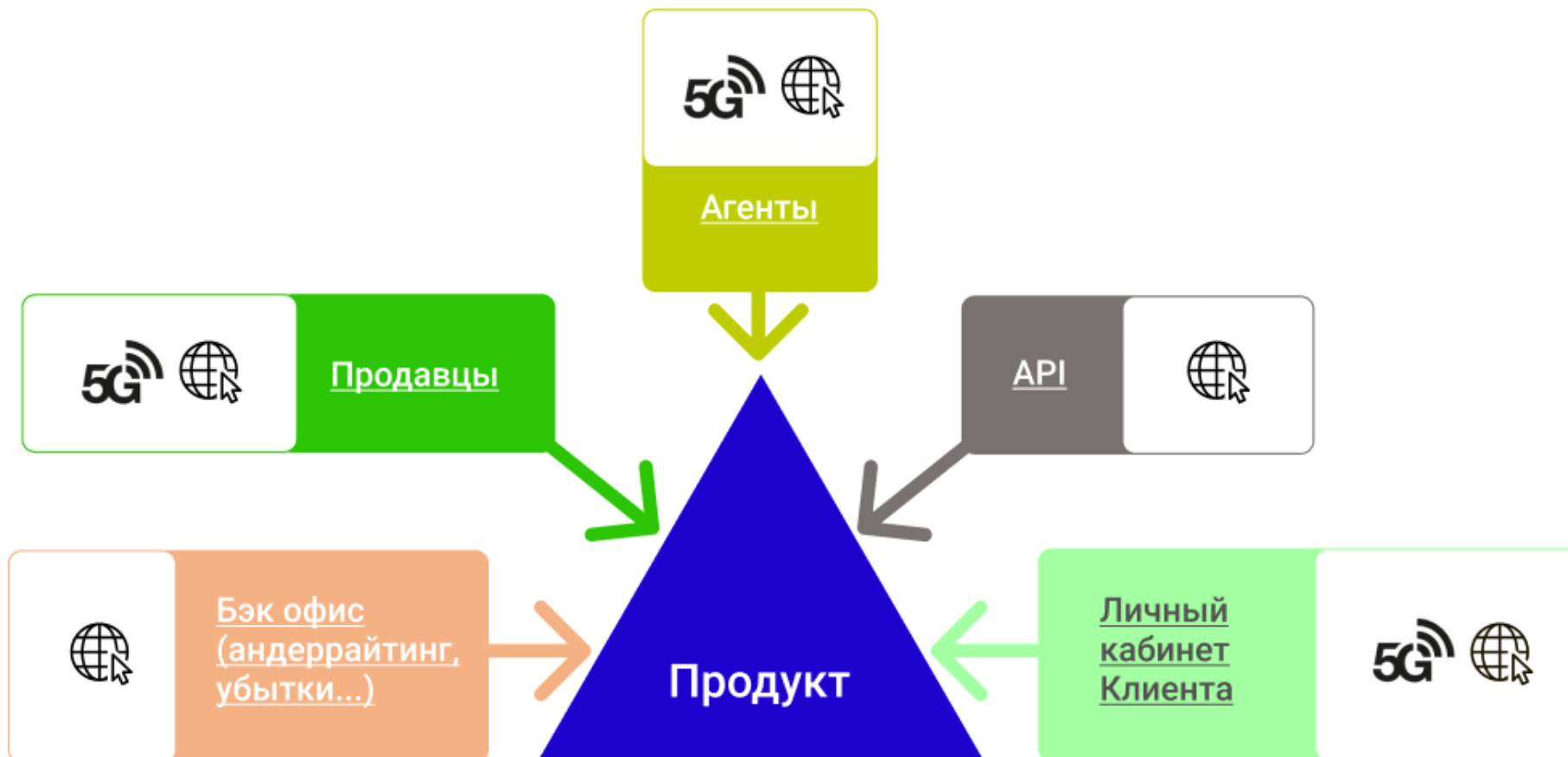
Оmnиканальность

- ◀◀ Омниканальность — маркетинговый термин, обозначающий взаимную интеграцию разрозненных каналов коммуникации в единую систему, с целью обеспечения бесшовной и непрерывной коммуникации с клиентом. ▶▶
- ◀◀ В первую очередь термин омниканальность связан с коммуникацией клиента и компании, предоставлении компанией бесшовного клиентского опыта по всем каналам. Однако в связи с тем, что в маркетинговой стратегии процесс коммуникации имеет четкую ориентацию на совершение клиентом конечной покупки, термин омниканальность также получил распространение, как один из принципов в области продаж и ритейла (или розничной торговли). ▶▶
- ◀◀ Омниканальность в ритейле – непрерывная коммуникация с клиентом посредством интеграции разрозненных офлайн и онлайн точек соприкосновения с покупателем в единую систему для совершения покупки. ▶▶

Мы идем навстречу потребителю



Рынок автоматизации страхования





Интерфейсы

Desktop версия интерфейсов для сайта

Главная | Магазины страховок

Поиск Акции

Путешествия
Ипотека
Квартира, строение
Здоровье и жизнь
Авто
COVID-19
Частным клиентам
Корпоративным клиентам

Акции
Все продукты

Страховые продукты

Всего 9

Телемедицина
Он-лайн консультации
Плановые онлайн-консультации
Плановые заключения с рекомендациями

Индивидуальный
 Семейный

от **1800 P** до 3 600 P

[Купить ОПЛАТИ](#)

[Подробнее о продукте](#)

Страхование квартиры
Конструктивные элементы
Внутренняя отделка и инженерное оборудование
Домашнее имущество
Гражданская ответственность

Телемедицина 500 P

от **900 P** до 1500 P

[Купить ОПЛАТИ](#)

[Продлить](#)

[Подробнее о продукте](#)

Антикоронавирус
Прокладки на стационарном лечении / Лепетель / Исход

Стандарт
 Оптимум
 Ультра
 Телемедицина 500 P

от **1000 P** до 1 550 P

[Купить ОПЛАТИ](#)

[Подробнее о продукте](#)

[Показать еще страховые продукты](#)

Страхование квартиры

Расчет стоимости полиса

Адрес квартиры, которая будет застрахована

Получите мгновенный расчет стоимости договора страхования
Иркутск, Комсомольская, 10 кв 103

Укажите площадь квартиры

40

Дата начала страхования

20.09.2020

Укажите площадь квартиры

Укажите дату начала страхования

5 000 000 P

Конструктивные элементы квартиры

не страховать

15 000 000 P

Внутренняя отделка и инженерное оборудование квартиры

не страховать

3 500 000 P

Домашнее имущество

не страховать

1 500 000 P

Гражданская ответственность

не страховать

2 000 000 P

50 000 P

Гражданская ответственность

не страховать

2 000 000 P

50 000 P

Гражданская ответственность

не страховать

2 000 000 P

50 000 P

Гражданская ответственность

не страховать

2 000 000 P

50 000 P

Гражданская ответственность

не страховать

2 000 000 P

50 000 P

Гражданская ответственность

не страховать

2 000 000 P

50 000 P

Гражданская ответственность

не страховать

2 000 000 P

50 000 P

Гражданская ответственность

не страховать

2 000 000 P

Предложение действует при соблюдении следующих условий

Правила страхования | Памятка застрахованному

Страхование Квартиры

Адрес объекта страхования: Иркутская область, г. Иркутск

ул. Комсомольская, 10 кв 103

Период страхования: с 02 июля 2020 по 01 июля 2021

Срок страхования: 365 дней

Застрахованы:

Конструктивные элементы квартиры: 5000 P

Внутренняя отделка и инженерное оборудование квартиры: 2000 P

Домашнее имущество: 150 P

Гражданская ответственность: 250 P

Выгода: 30%

Вы экономите: 1395 P

В месяц

В год

Итого: **4 650 3 255 P**

Вы экономите: **1 395 P**

[Оформить полис](#)

Есть промокод

SAVE

Введите промокод при оформлении полиса

Введите промокод при оформлении полиса

Отменить промокод

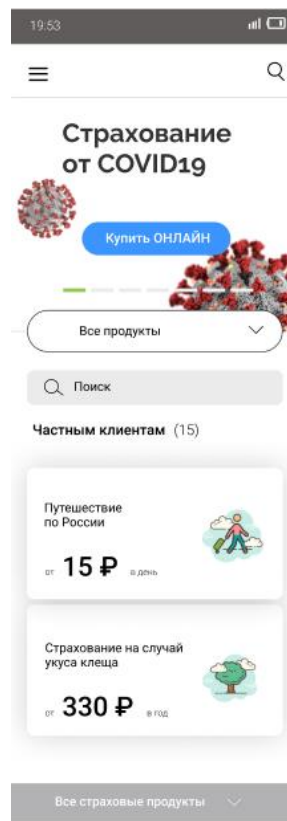
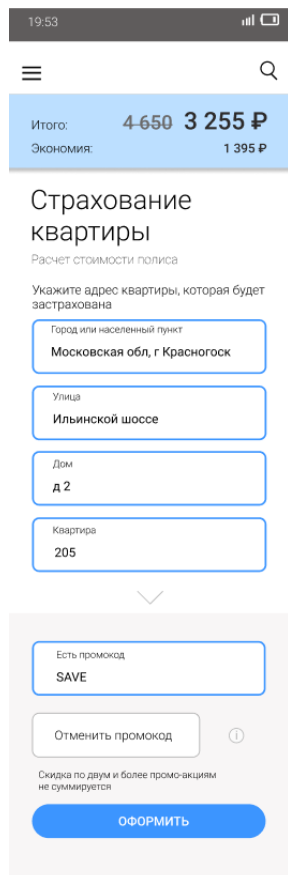
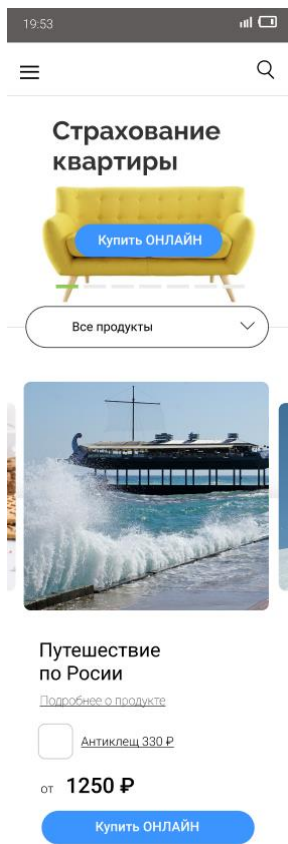
Ссылка по двум и более промокодам не суммируется

Форма заявления на расторжение договора страхования

Готовый интерфейс всего Продуктовой витрины, а так же страховых продуктов позволяет быстро оформить и безопасно оплатить полис



Интерфейсы



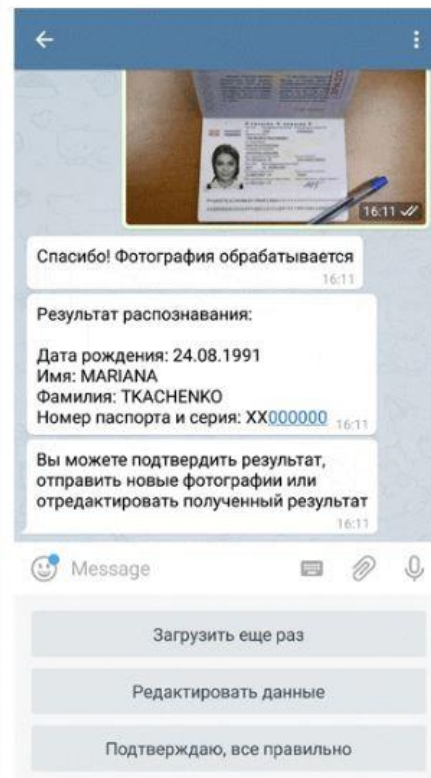
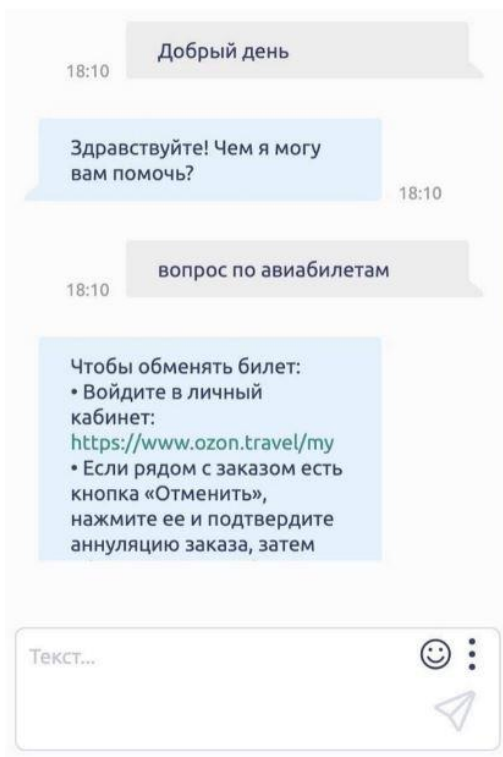
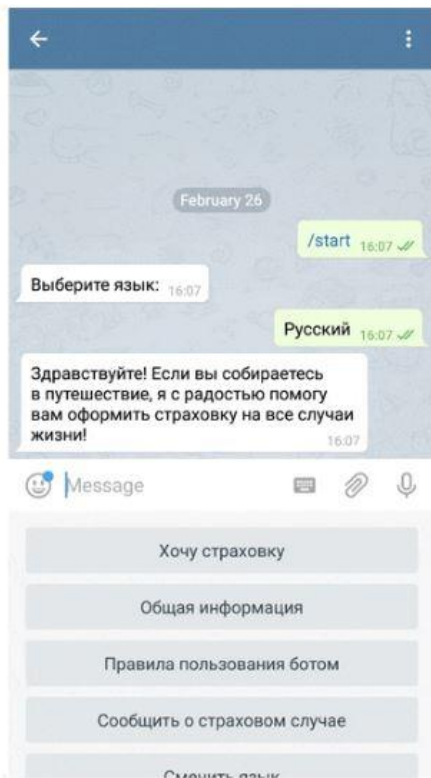
Версия для интерфейсов для мобильных приложений и сайта в твоём телефоне

Удобные интерфейсы для пользователей мобильных телефонов



Интерфейсы

Чат-боты



Чат-бот для продажи полисов с поддержкой контакт-центра



Муратхан Эльдаров



www.profpartnership.com

Muratkhan.Eldarov@profpartnership.com

www.ais-ic.ru

+7 495 414-20-08

Спасибо за внимание!

АИС
Страховая компания



Партнерство
Профессионалов



Скачать
презентацию

